

Your opportunity

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen engagierten

Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Außendienst für Haustechnik, Region Nordrheinwestfalen und Nordhessen

Die richtigen Aufgaben – vielseitig und anspruchsvoll

- Aufbau und Pflege eines Netzwerkes zu Ingenieur- und Planungsbüros, Wohnungsbau-gesellschaften, Generalbauunternehmen und Anlagenbauern
- Aktiver (Vor-)Verkauf des Rohrleitungssystem-Sortiments im Geschäftsbereich Haustechnik inkl. Angebots- und Projektverfolgung
- Betreuung und technische Beratung unserer Bestandskunden, Handelspartner, Planer- und Ingenieurbüros
- Systematische Neukundengewinnung und Erarbeitung weiterer Absatz- und Anwendungsmöglichkeiten im Installationsbereich
- Markteinführung neuer Produkte sowie Auf- und Ausbau der Marktpräsenz von Georg Fischer
- Durchführung von Informationsveranstaltungen, Seminaren und (Haus-)Messen

Das richtige Profil – motiviert und qualifiziert

- Abgeschlossene technische Ausbildung (z. B. als Gas- und Wasserinstallateur oder Zentralheizungs- und Lüftungsbauer) – idealerweise mit Weiterbildung zum Meister, Ingenieur, Techniker im Bereich Heizung, Klima, Sanitär oder entsprechende Berufserfahrung im Anlagenbau oder als Planer
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb von Haus- und Gebäudetechnik
- Branchenkenntnisse in der Kunststoffverbindungsbranche sowie ein umfangreiches Netzwerk
- Hohe Reisebereitschaft – idealerweise wohnen Sie im Vertriebsgebiet
- Erfahrungen in der Planung und Organisation von Projekten
- Sicherer Umgang mit IT-Tools – bestenfalls haben Sie mit CAD-Planungssoftware gearbeitet
- Einsatzfähige Englischkenntnisse und betriebswirtschaftliches Know-How

Das richtige Angebot – attraktiv und fair

- Regelmäßige Trainings und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Modern ausgestatteter Home-Office-Arbeitsplatz sowie Firmen-PKW
- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben in einem qualifizierten und motivierten Team
- Struktur und Sicherheit eines internationalen Konzerns
- Attraktives Entgelt inkl. Zusatzleistungen entsprechend Ihrer Qualifikation und Erfahrung

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte, unter Angabe der Kennziffer HT-NRW-17 und Ihrem gewünschten Bruttojahresgehalt, schriftlich oder online an personal.de.ps@georgfischer.com. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Georg Fischer – wir sind eines der führenden Unternehmen für industrielle Anwendungen mit Hauptsitz in Schaffhausen (Schweiz).

Weltweit sorgen rund 14.400 motivierte Mitarbeiter mit Leidenschaft und Know-how für unseren konstanten Erfolg. Werden auch Sie ein Teil unserer starken Gemeinschaft!

Die Georg Fischer GmbH in Albershausen ist die deutsche Vertriebsgesellschaft der Unternehmensgruppe Piping Systems, die Rohrleitungssysteme für die Wasser- und Gasversorgung sowie für Industrie und Haustechnik entwickelt, produziert und vermarktet.

Für Fragen zur Stelle wenden Sie sich bitte an:
Christiane Fisecker
Georg Fischer GmbH
Daimlerstraße 6
73095 Albershausen
Telefon 07161 302-279
personal.de.ps@georgfischer.com
www.gfps.com/de