

Absolventenportrait des Instituts für Versicherungswesen



Ihr Vorname	Jasmin
Jahre seit Ihrem Abschluss	6
Studienschwerpunkte	<ul style="list-style-type: none"> • Lebensversicherung und betriebliche Altersversorgung • HUKR • Marketing
Was Ihnen am Studium besonders gefiel	<ul style="list-style-type: none"> • Der Praxisbezug zum Versicherungswesen, da ich mich nach meiner Ausbildung weiterhin beruflich in der Versicherungsbranche bewegen wollte. • Der persönliche Kontakt zu den Professoren und unter den Studenten. • Das effiziente Arbeiten in kleinen Gruppen und das Aufgreifen aktueller Themen oder Fälle aus der Praxis.
Was Ihnen am Studium weniger gefiel	Die Mathematik-Klausur ...
Ihr Einstieg in das Berufsleben nach dem Studium	Im Anschluss an meine Diplomarbeit bei der Allianz in Stuttgart konnte ich im Bereich „Marketing und Kommunikation“ von Allianz Asset Management in München einsteigen. Nach einer Zwischenstation bei „Allianz Dresdner Pension Consult“ (Betriebliche Altersversorgung) bin ich in den Außendienst der Allianz gewechselt.
Ihre jetzige berufliche Tätigkeit	Seit vier Jahren betreue ich den Bereich „Betriebliche Altersversorgung“ und das Agentur-Marketing in der väterlichen Allianz Generalvertretung in Hagen (Westf.)
Nutzen des Studiums für Ihre berufliche Entwicklung	Mit meinem Studium hebe ich mich ein Stück weit positiv von anderen Kollegen im Außendienst ab, und meine Ansprechpartner in den Firmen (Geschäftsführer, leitende Angestellte etc.) haben auch meistens ein Studium absolviert. Die Mitgliedschaft in der Vereinigung der Versicherungsbetriebswirte VVB liefert mir darüber hinaus interessante Fachvorträge sowie nette Kontakte, und die jährliche Mitgliederversammlung ist immer ein schönes Event.
Wenn Sie möchten, berichten Sie auch kurz über Ihre private, z.B. familiäre Entwicklung im Laufe des Berufseinstiegs.	Nachdem ich 6 Jahre lang in Köln (Ausbildung und Studium) sowie fast 5 Jahre in München (Job) gelebt habe, ging es Mitte vergangenen Jahres wieder zurück in die Heimat. Heute genieße ich das selbständige Arbeiten, die Entscheidungsfreiheit und die Verdienstmöglichkeiten im Außendienst. Meine persönlichen Kontakte in Köln und vor

	allem in München pflege ich natürlich weiterhin.
Was möchten Sie Studierenden und Interessierten ggf. darüber hinaus zu Ihrem Berufsleben nach dem Studium mitteilen?	Ich versuche, stets bedarfs- sowie kundenorientiert zu beraten, und hoffe, dass auch immer mehr Kollegen den <u>langfristigen</u> Erfolg anstreben. Der Kunde wünscht einen „Problemlöser“ und „Kümmerer“ – die passende Versicherung ist nur ein Bestandteil davon.